

Une Enquête INPUT aux USA

Caractéristiques de l' échantillon

Caractéristiques	1993	1997
Nbre moyen de clients	1,294	2,318
Nbre moy de serveurs	24	96
Nbre moy de LAN	34	78
Ratio serveur/LAN	0.71	1.23
Ratio client/serveur	70/1	55/1

ICL-1

124 répondants

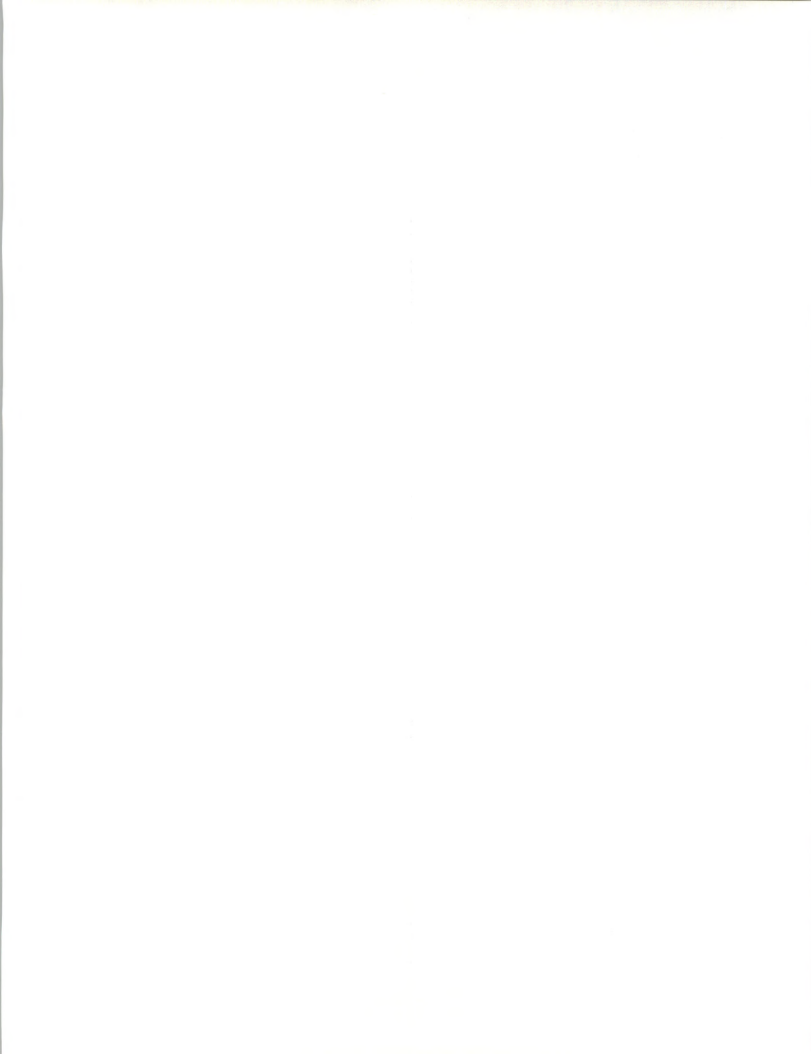


Client/Serveur aux USA

Critères de Sélection du Matériel

Raisons	% de Réponses	
	Client	Serveur
Existant	33	31
Prix- Performance	25	22
Standards	18	11
Autres	24	36

ICL-2

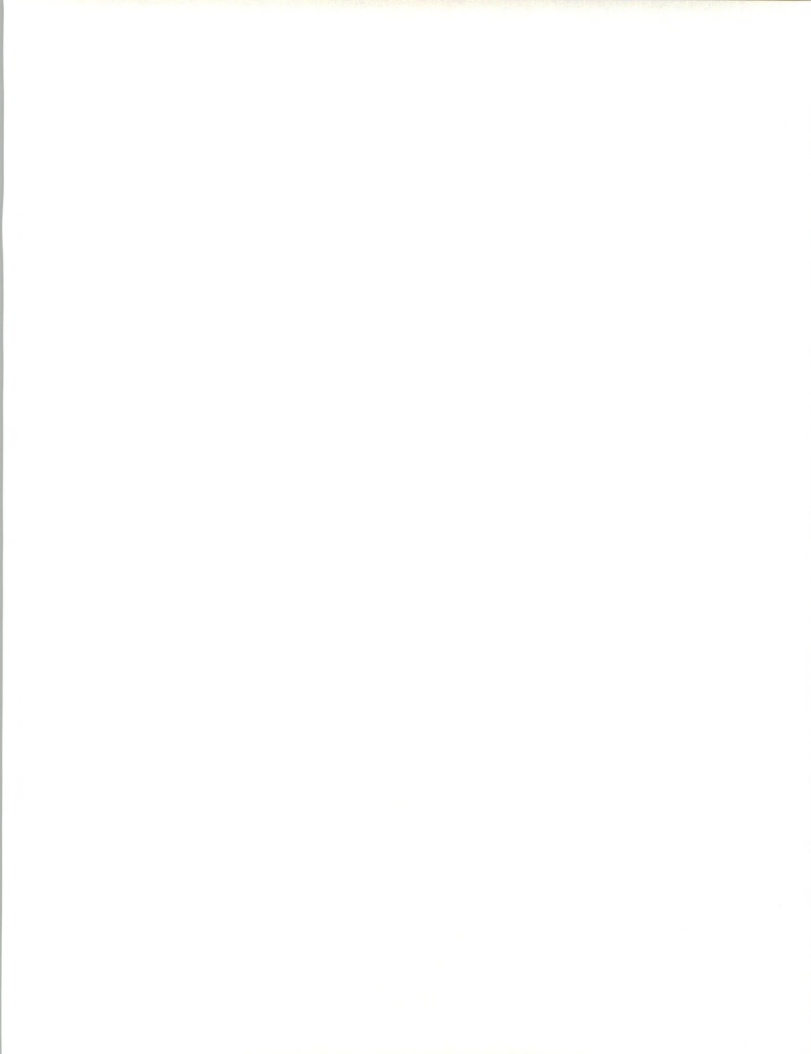


Client/Serveur aux USA

Fournisseurs Prévus pour le Matériel

Fournisseurs	% de Réponses	
	Client	Serveur
IBM	20	30
"Intel"	32	11
Compaq	19	14
Autre	29	45

ICL-3



Conclusion—Matériel

- Des serveurs “super-PC”
- Le poids de l’ héritage
- Intel est un acteur important
- La saturation du marché client
- Un marché serveur à potentiel

ICL-4

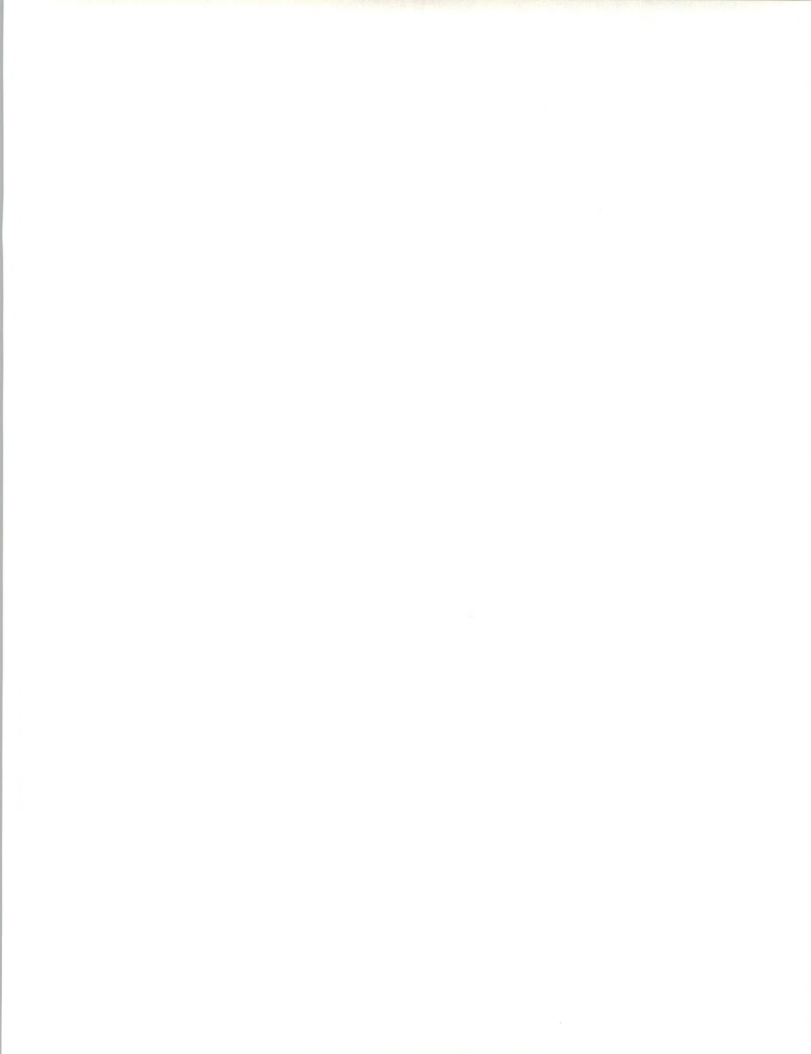


Client/Serveur aux USA

Les Systèmes d'Exploitation Prévus

	% de Réponses	
	Client	Serveur
DOS	73	38
UNIX	7	32
OS2	14	13
Autre	6	17

ICL-5

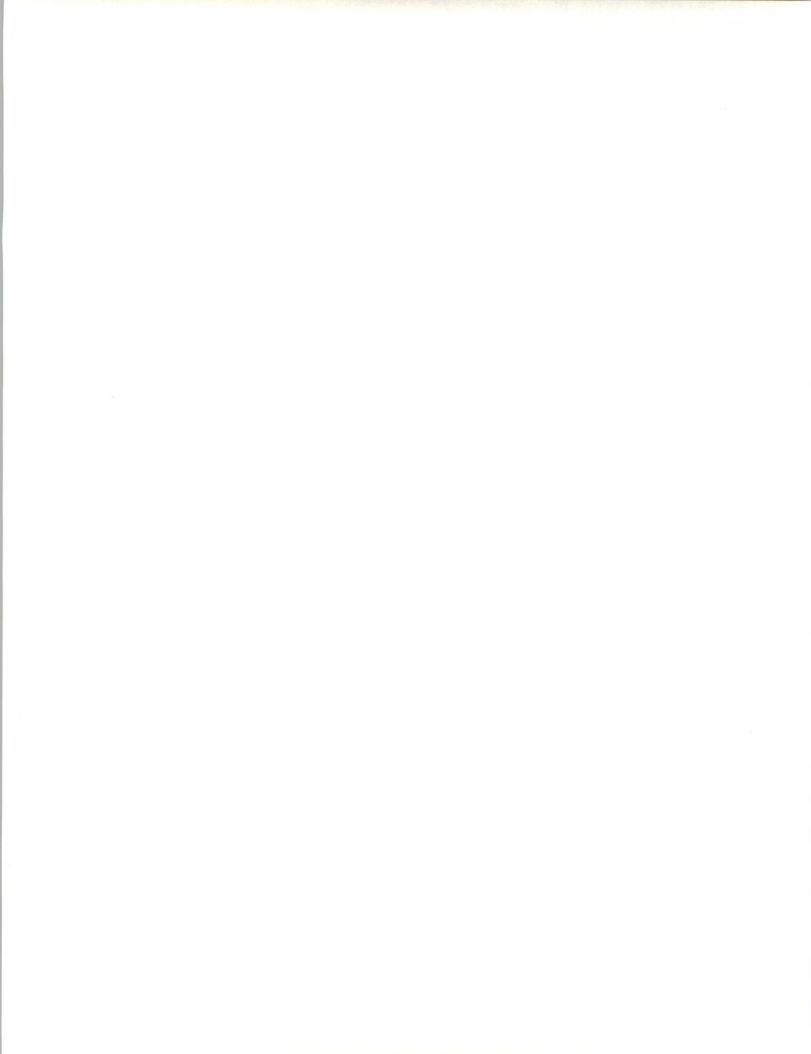


Client/Serveur aux USA

Les OS Réseaux Prévus

	% de Réponses
Netware	73
LAN Manager	7
LAN Server	7
TCP/IP	6
Autre	10

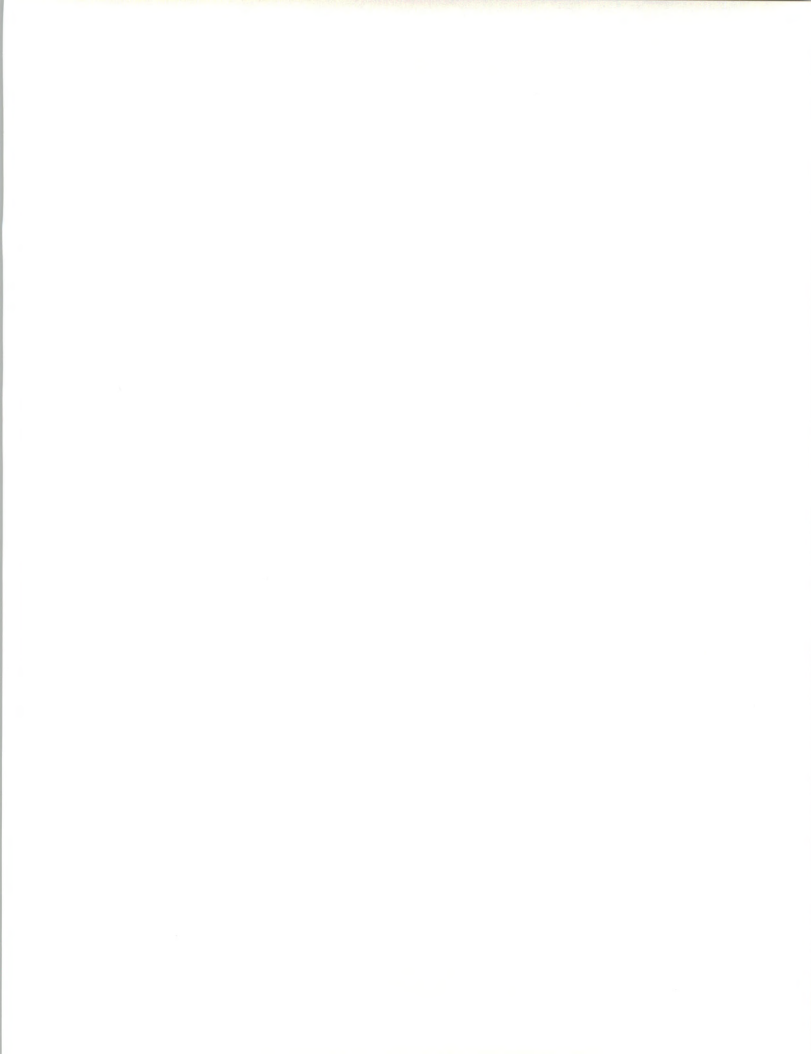
ICL-6



Conclusion

Systèmes d' Exploitation

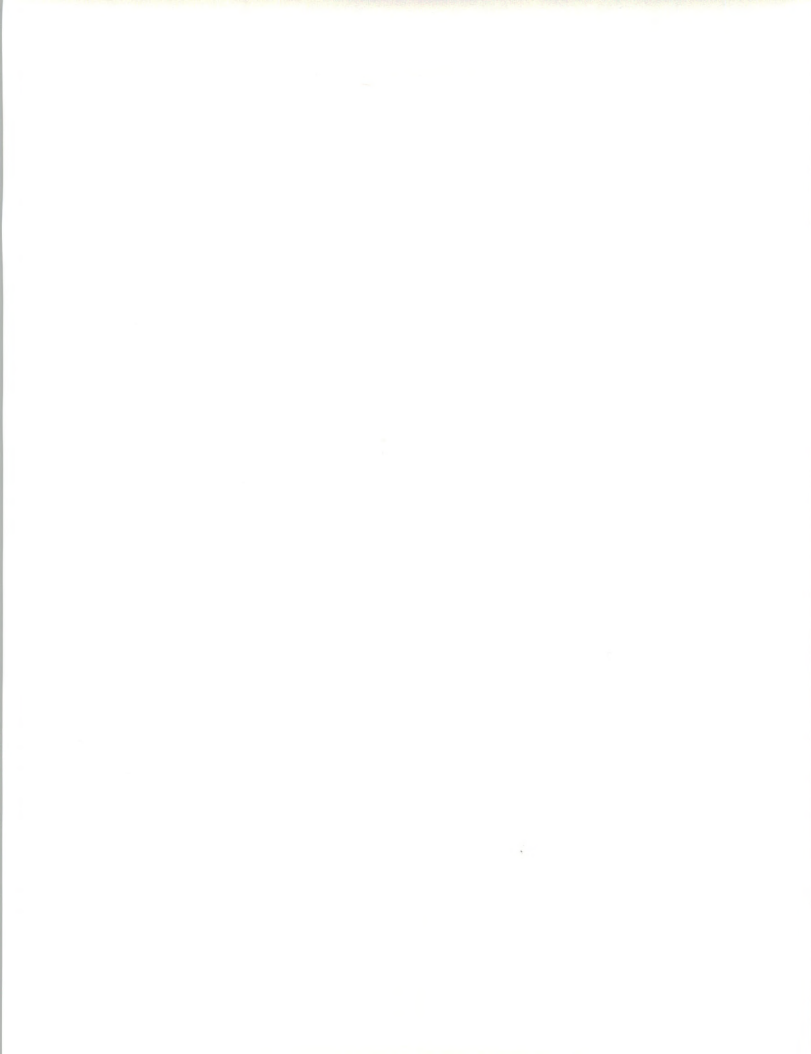
- Dos régne sur le client
- Confusion sur le serveur
- Novell domine les réseaux
- NT lent à démarrer



Facteurs Influençant Le Choix d'un SGBD

1. Facilité de migration
2. Applications disponibles
3. Compatibilité
4. Standards
5. Prix
6. Relations fournisseurs

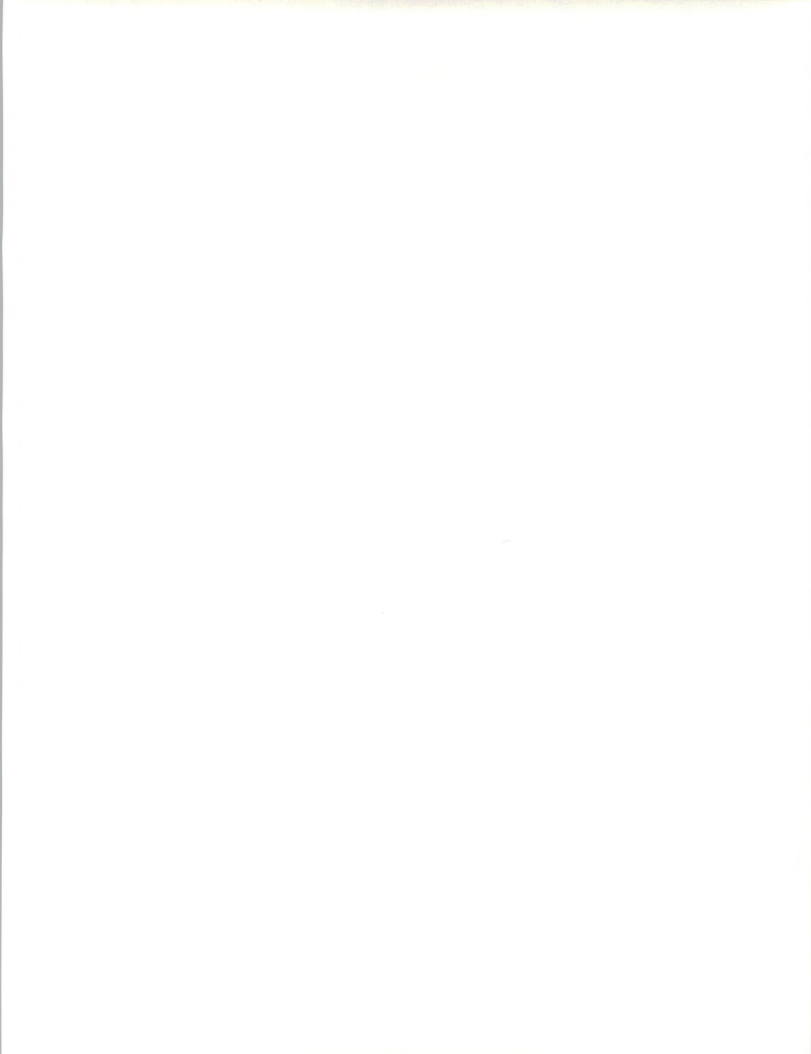
ICL-8



Conclusions—SGBD

- Oracle bien positionné
- Microsoft gagne du terrain
- Les SGBD sont superflus sur les clients
- Une offre importante et variée

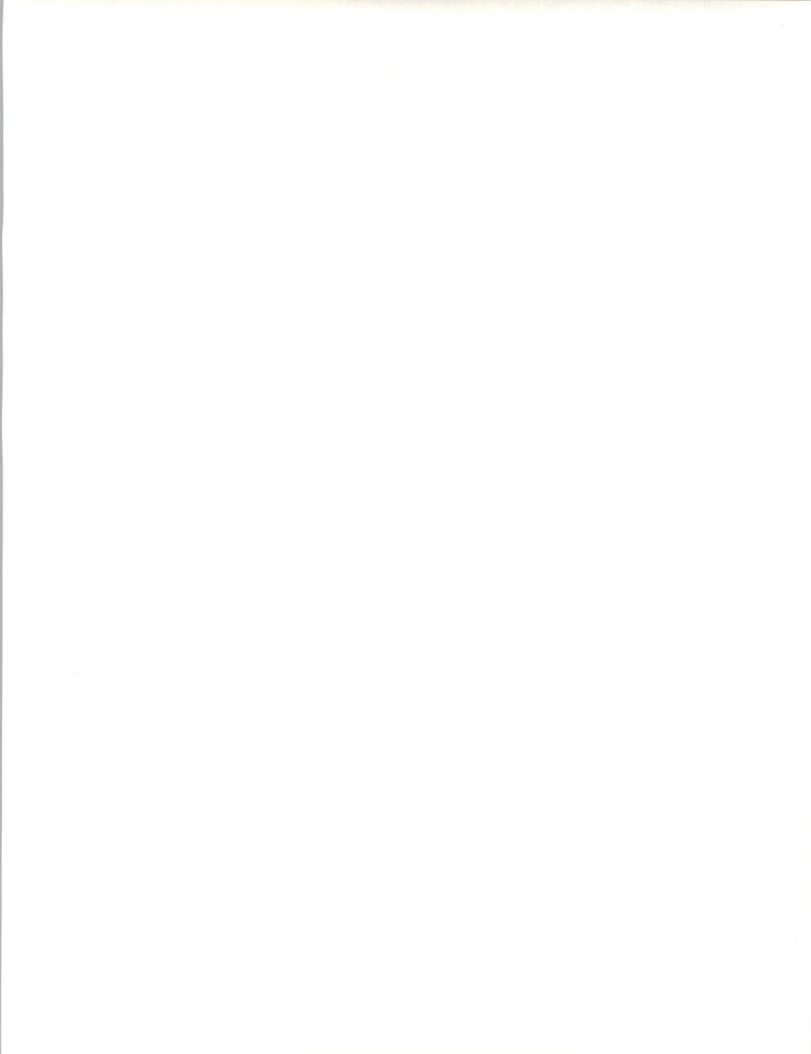
ICL-9



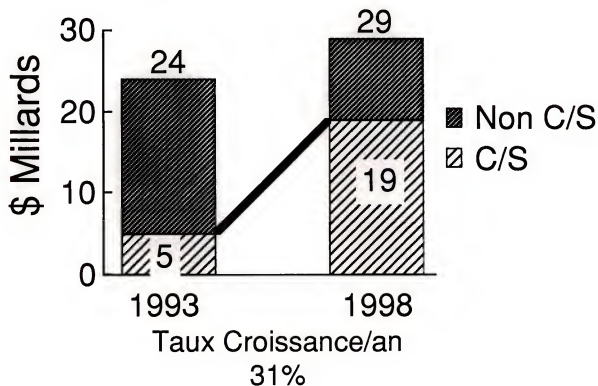
Impact du Client/Serveur sur Le Marché des Services Europe

	1993-1998 % Tx de Croissance	1998 % du Marché
Client/Serveur	35	57
Non-Client/Serveur	-5	43

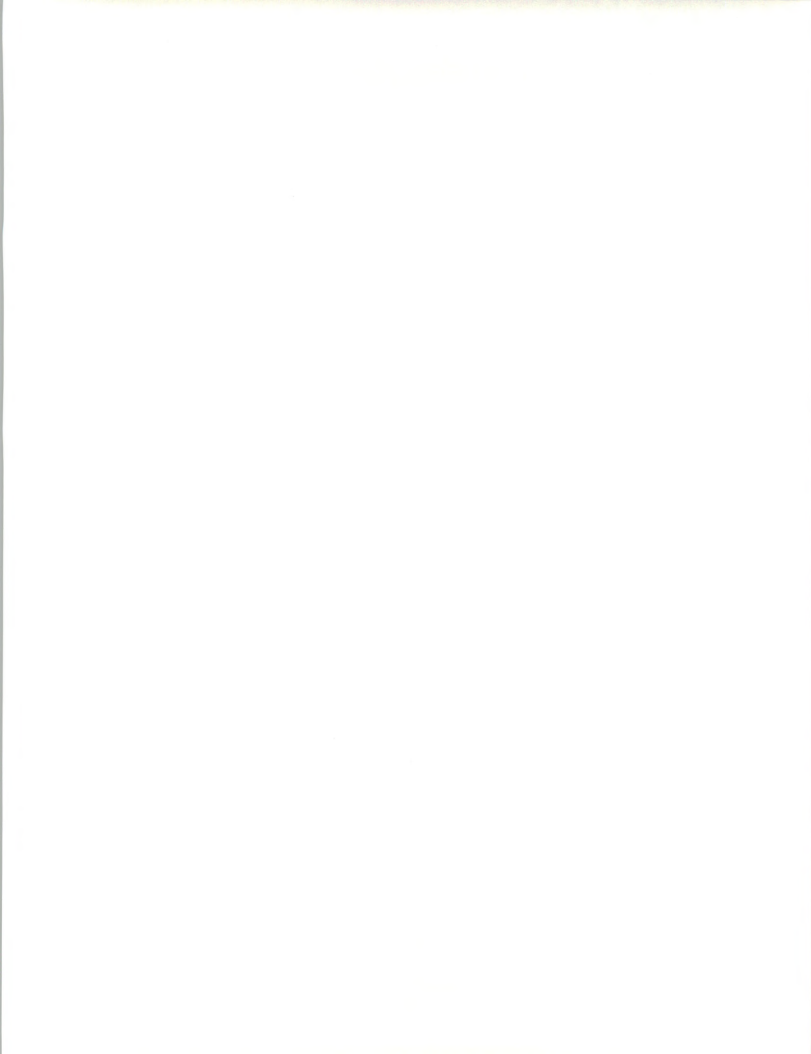
ICL-10



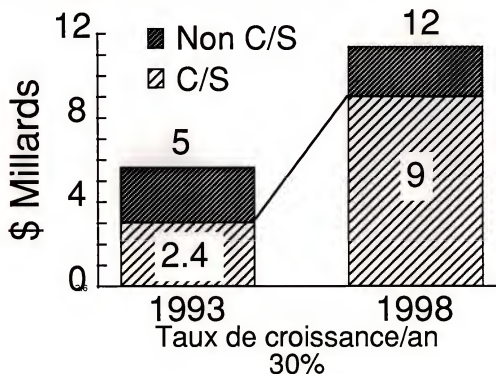
Impact du Client/Serveur sur Les Prestations Intellectuelles Europe



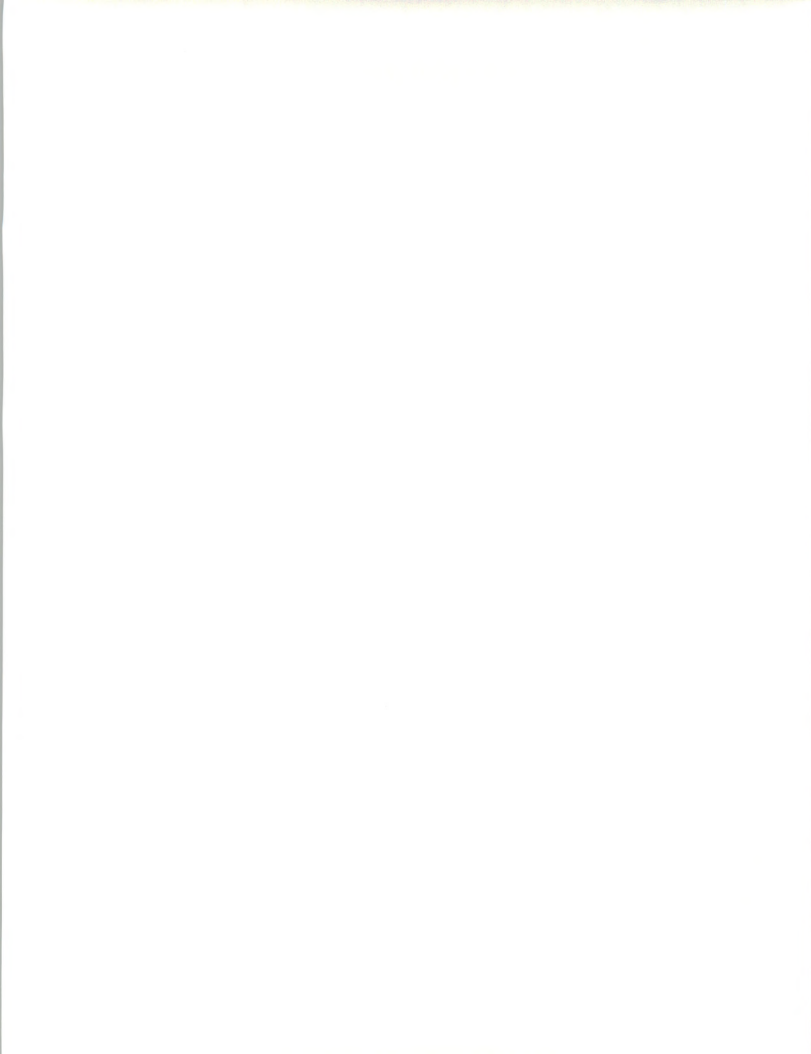
ICL-11



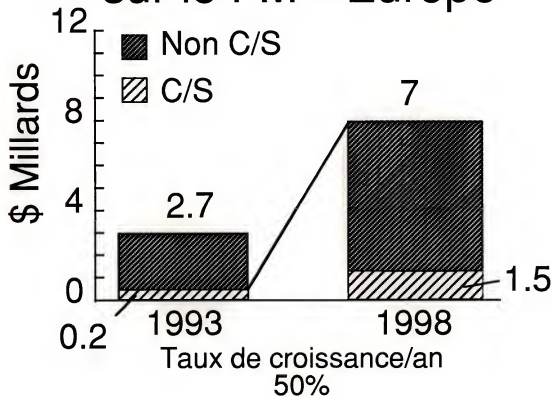
Impact du Client/Serveur sur L' Intégration de Systèmes Europe



ICL-12



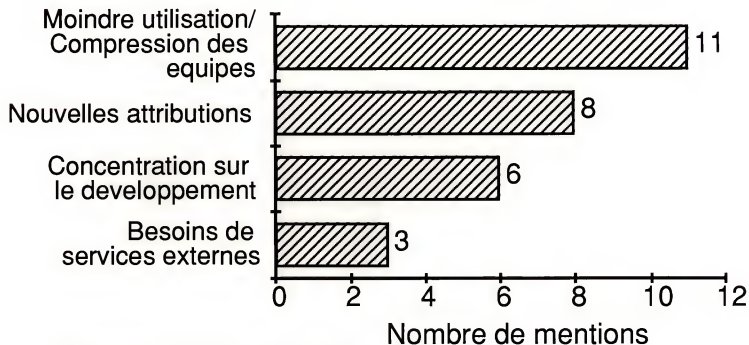
Impact du Client/Serveur sur le FM—Europe



ICL-13

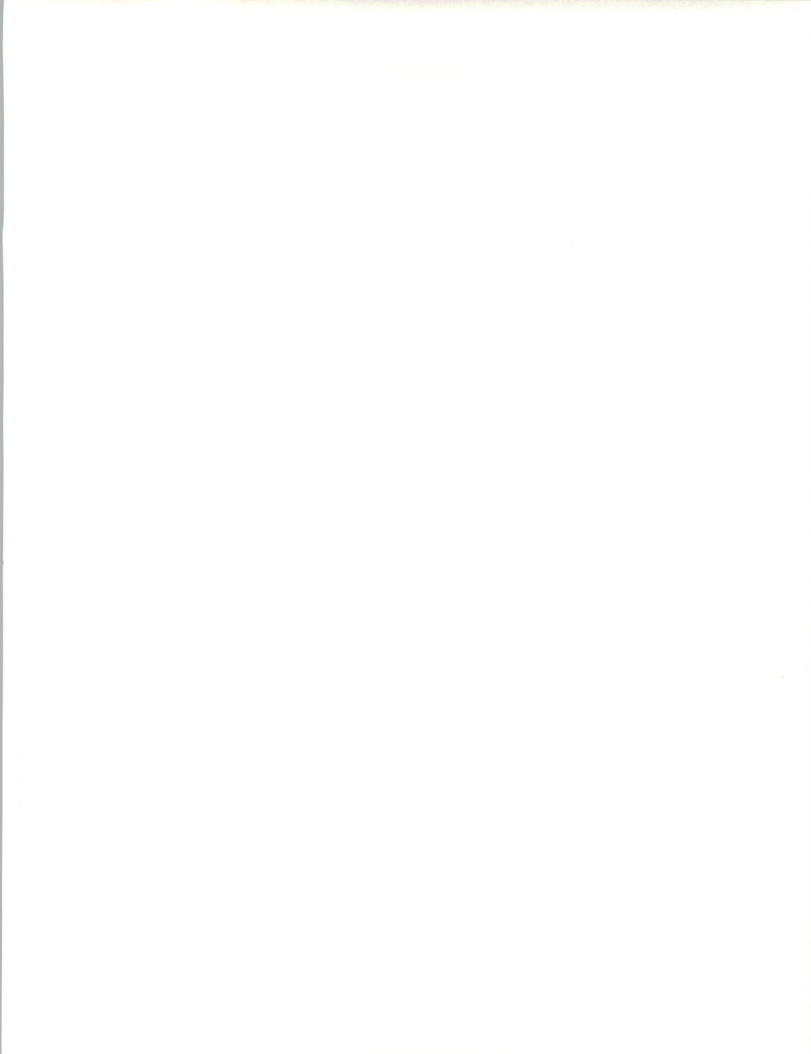


Impact du Client/Serveur sur la DI

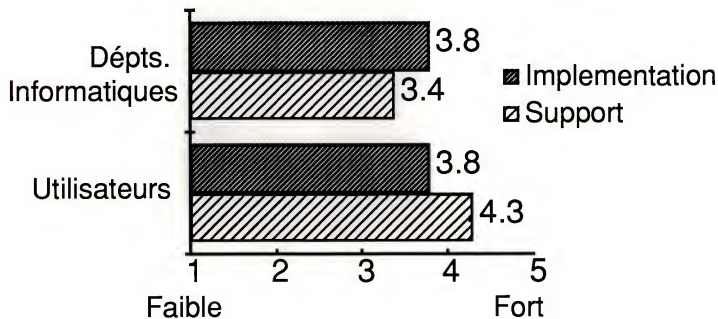


Echantillon: 38 responsables

ICL-14

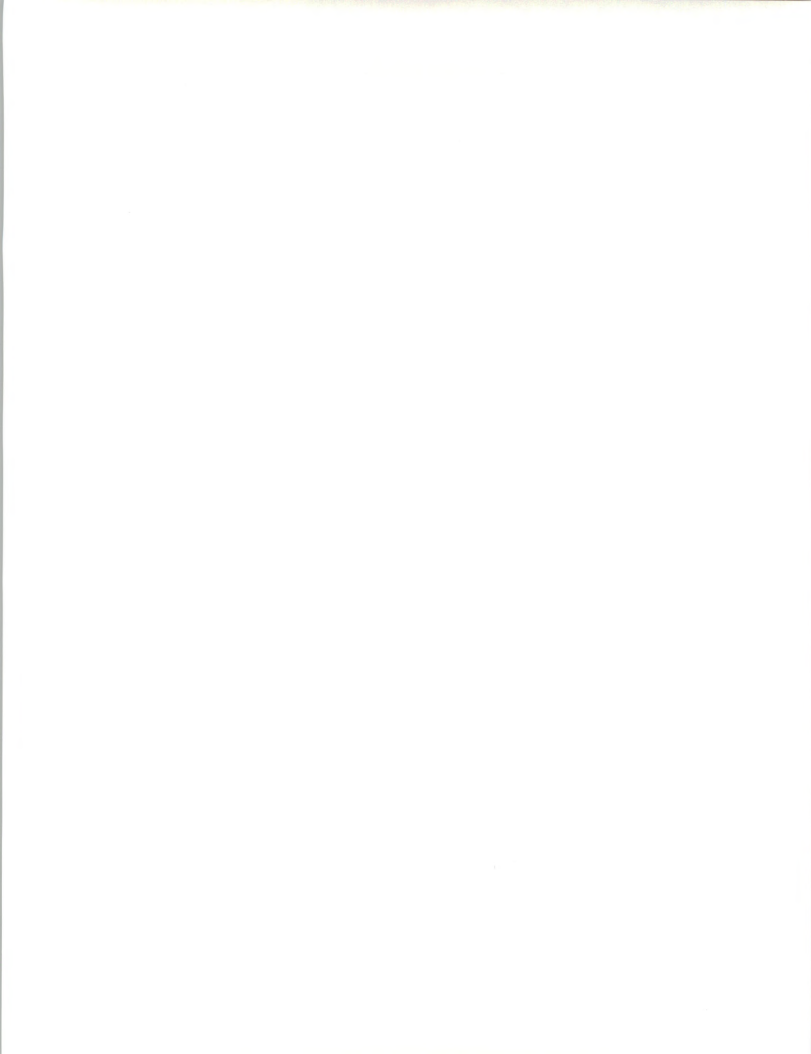


Attentes en Services Autour du Client/Serveur—Europe

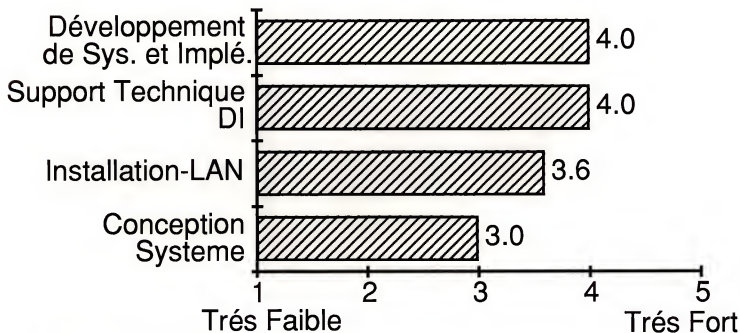


ICL-15

Echantillon: 38

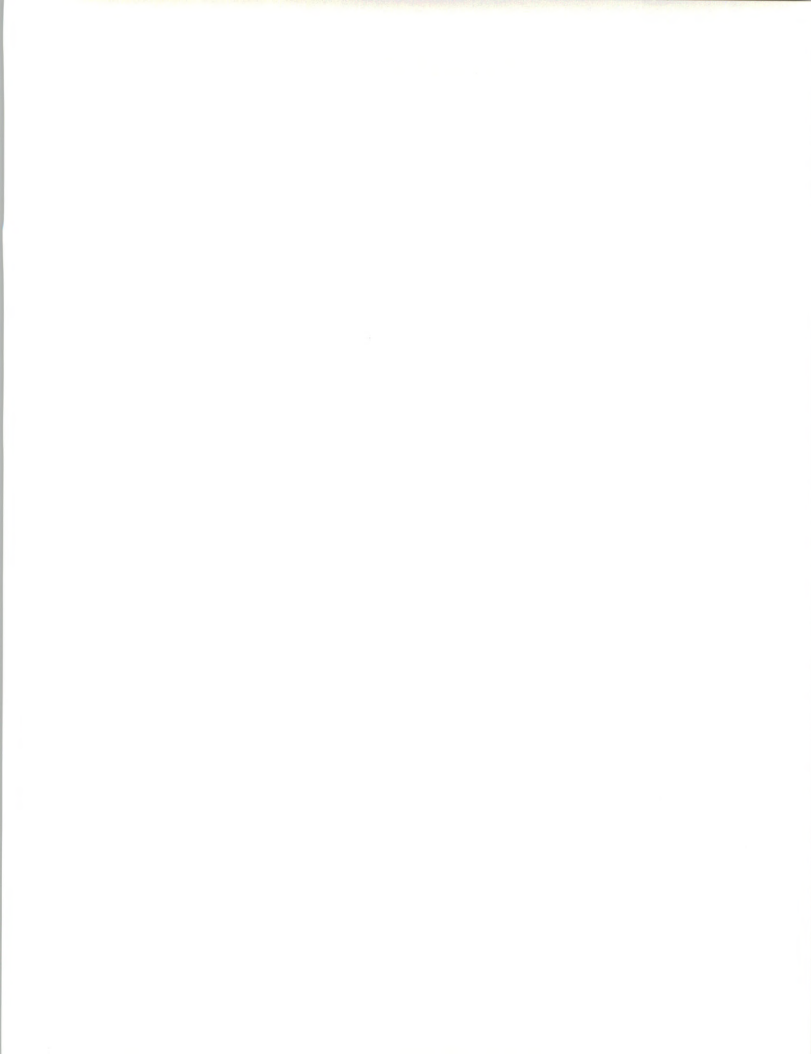


Interet des DI pour des Services Client/Serveur—Europe

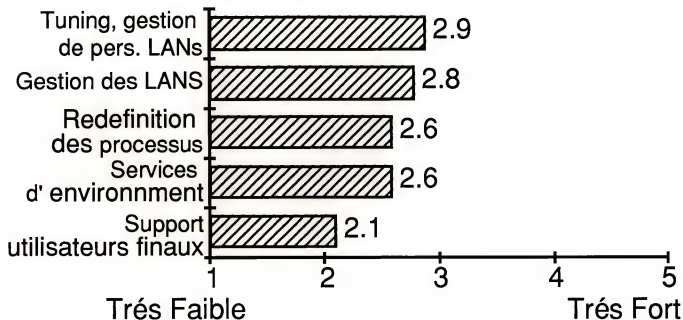


Echantillon: 19

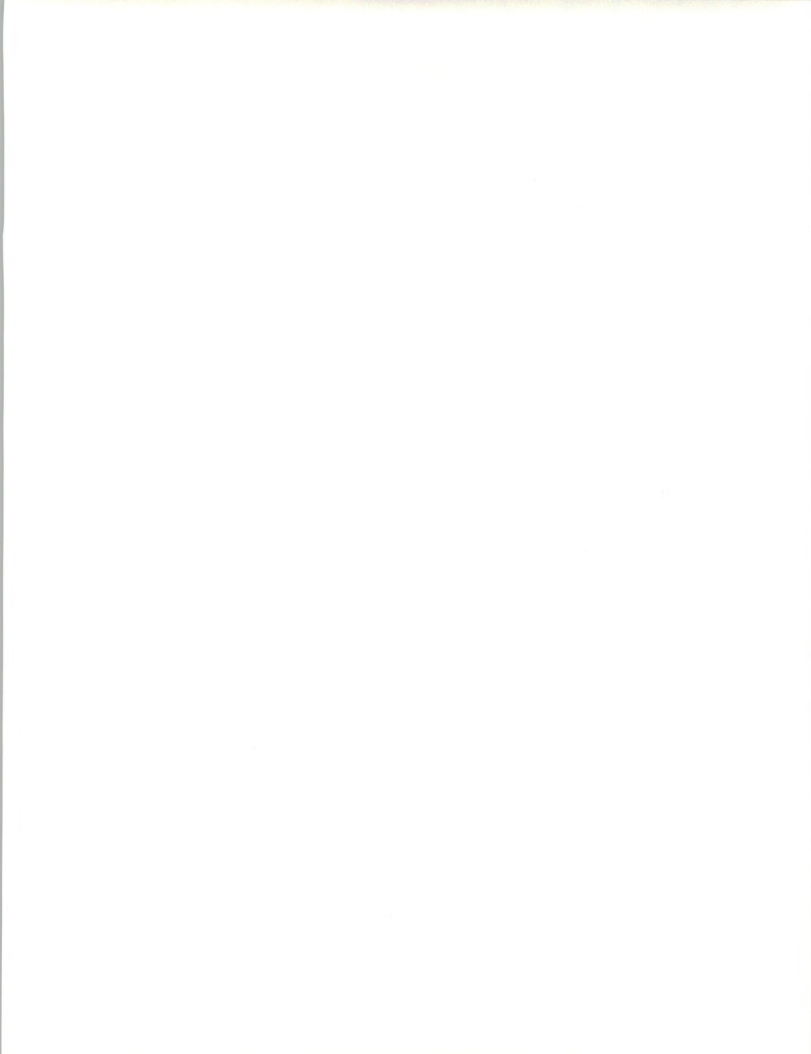
ICL-16



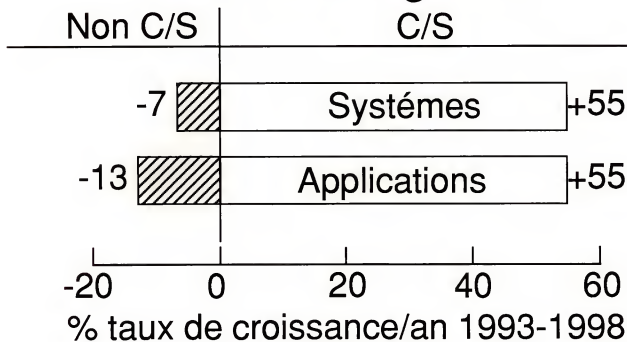
Intérêt des DI pour des Services Client/Serveur—Europe



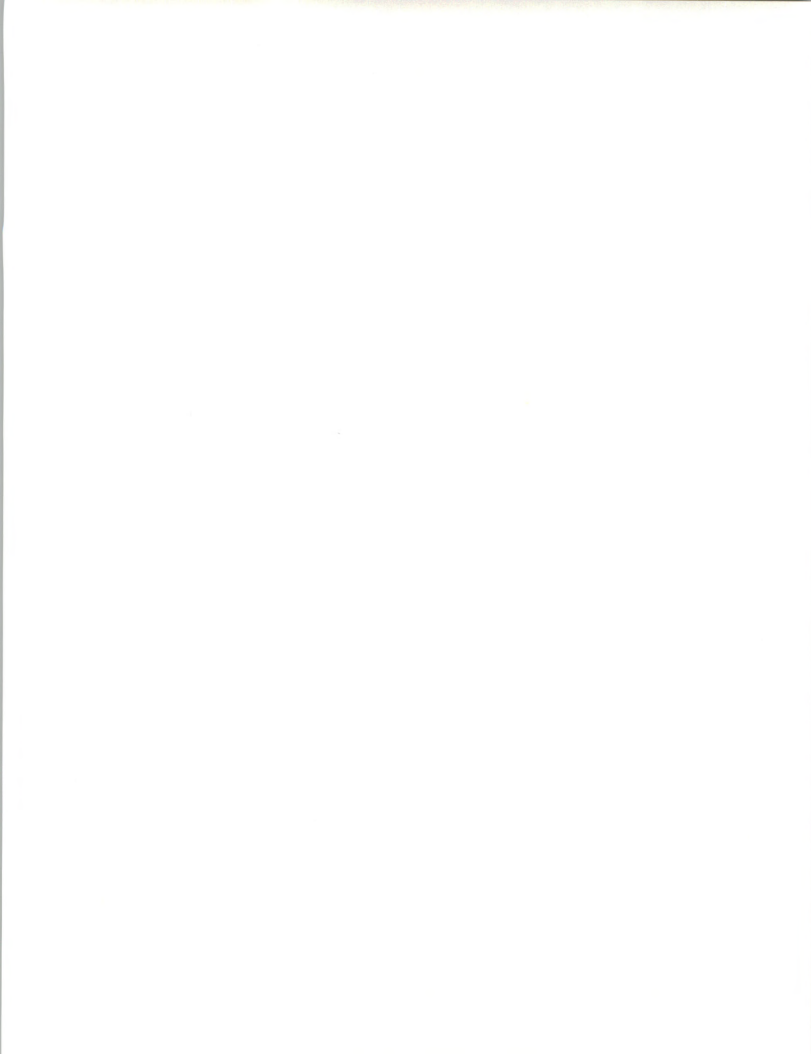
ICL-17 Echantillon: 19



Impact du Client/Serveur sur Les Progiciels

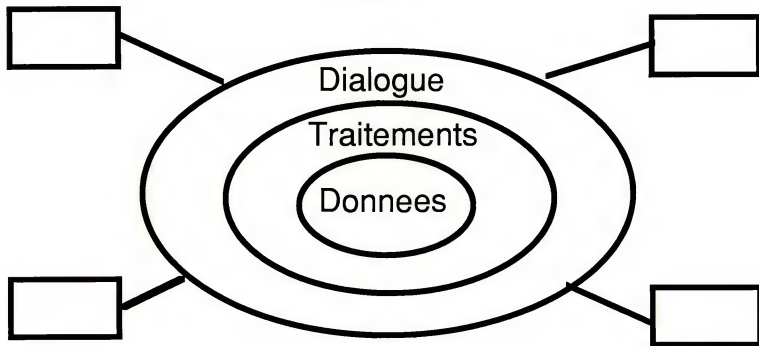


ICL-18



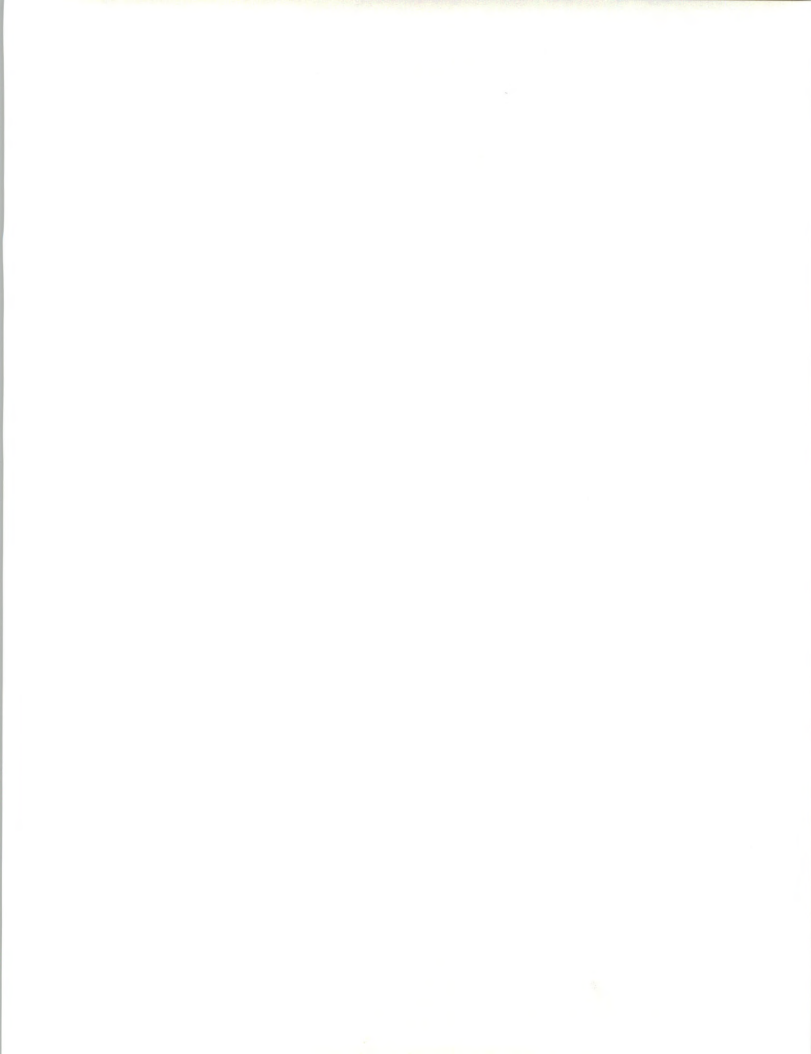
Definitions Client/Serveur...

Avant



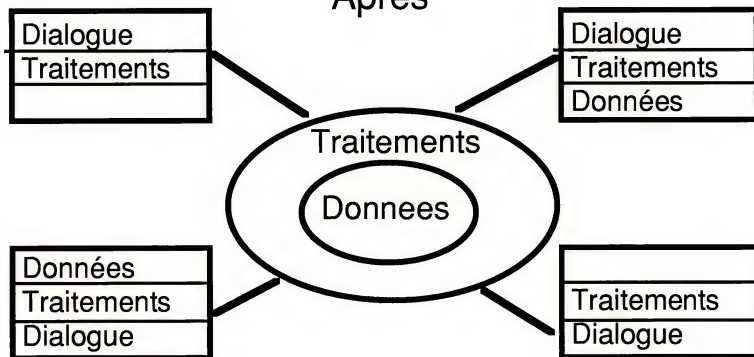
ICL-19

INPUT



...Version classique

Après

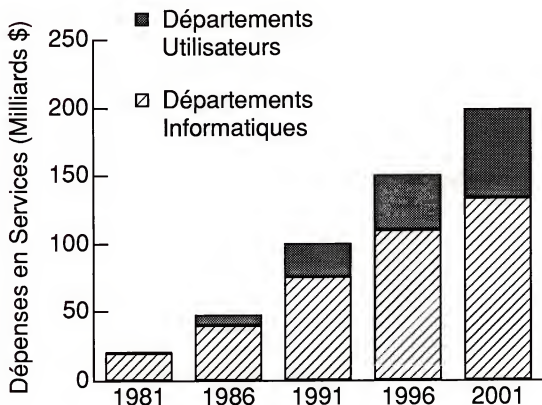


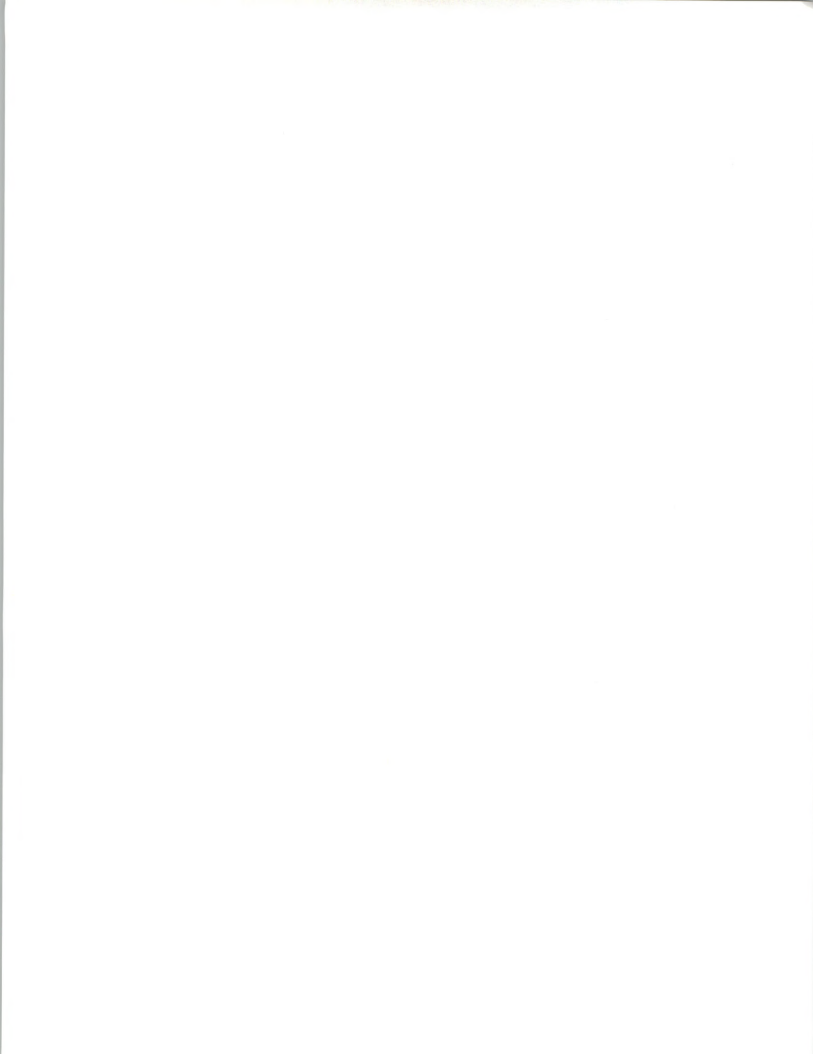
ICL-20



Evolution de la Dépense en Services

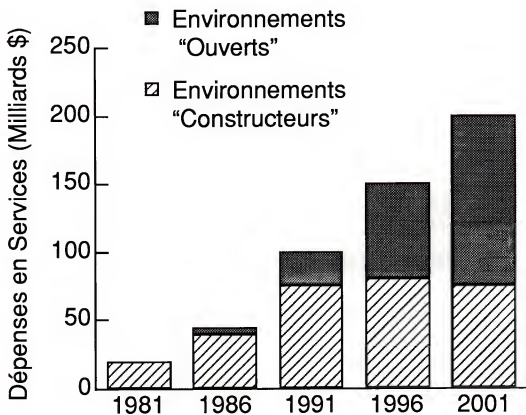
Des Départements Utilisateurs de plus en plus concernés Europe, 1981-2001

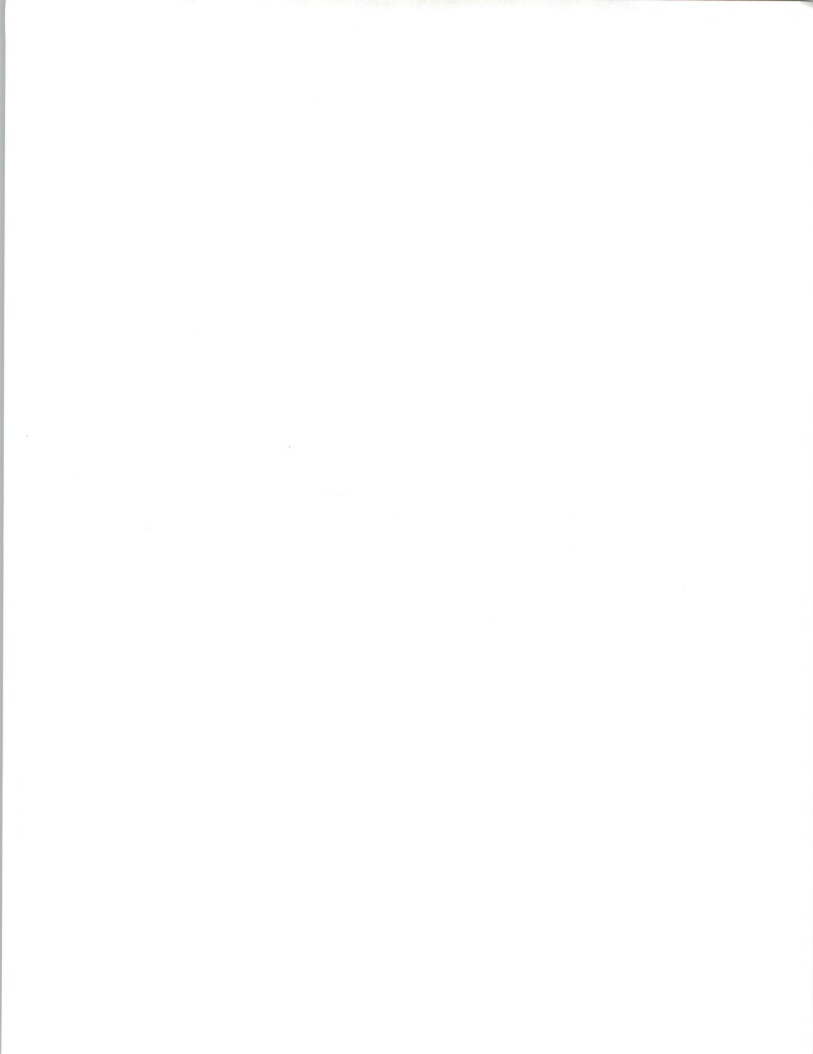




Evolution de la Dépense en Services

L' Importance Croissante des Systemes Ouverts Europe, 1981-2001





INPUT®

IT Intelligence Services

24, avenue du Recteur Poincaré
75016 Paris
Tel. +33 (1) 40 47 05 05
Fax +33 (1) 46 47 69 50

FAX TRANSMITTAL FORMDate: 6/6/94.Confidential: Y/N
Urgent: Y/NTo: Name: Calvin.

'Tel/Location: _____

Co.: _____

Fax No: _____

Page: 1 of 2File: ClusonFrom: Name: Sylvie.

Contact

Subject: Telephonics.

Other.

Everything received.Thanks again.Cancel the V Nail I left on
Sunday.87D

